

БОГАТЕТЬ, ОБОГАЩАЯ ДРУГИХ, А НЕ ДОБИВАТЬСЯ ВЫГОДЫ ЗА ЧЕЙ-ЛИБО СЧЁТ



DIESEL AGRO

АРЕНДА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ

2020





ИЩЕМ

467 878 €

На покупку 2-х комбайнов

ЗА

35%

Доли компании



ЗАДАЧА



Покупка **2-х кормоуборочных комбайнов**
и предоставление услуг по **уборке кукурузы на силос**





ОБЪЁМ РЫНКА



126 050 000 € Объём рынка

уборки кормовых культур

Посевная площадь кормовых культур по данным БЕЛСТАТ

2 495 000 га

В Сельскохозяйственных организациях

26 000 га

В Крестьянски-фермерских хозяйствах

50 €

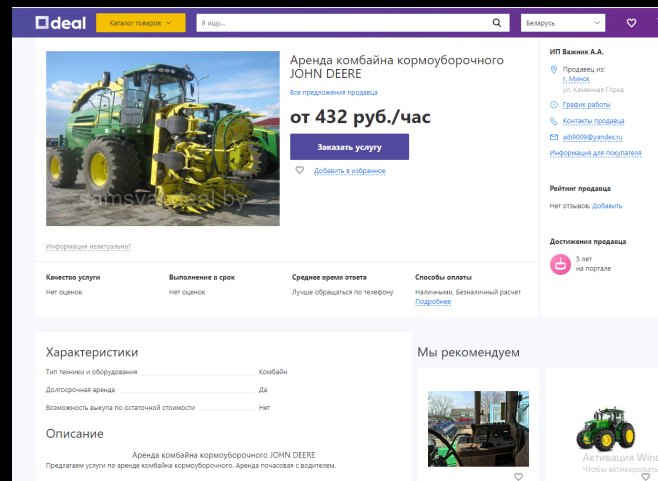
Уборка 1 га

средняя стоимость

КОНКУРЕНТЫ

2 Конкурентных предложения

На сайте deal.by, flagma.by, autoline.by. Больше **никакой** маркетинговой компании не ведётся



deal Каталог товаров Беларусь

Аренда комбайна кормоуборочного JOHN DEERE

Все предложения продавца

от 432 руб./час

Заказать услугу

Добавить в избранное

ИП Вавкин А.А.
Продавец из г. Минск
ул. Караманна Горка
График работы
Контакты продавца
info@vavkin.by
Информация для покупателя

Рейтинг продавца
нет отзывов. Добавить

Достижения продавца
5 лет на портале

Информация неактуальна!

Качество услуги	Выполнение в срок	Среднее время ответа	Способы оплаты
Нет оценок	Нет оценок	Лучше обращаться по телефону	Наличными, Безналичный расчет Подорожне

Характеристики

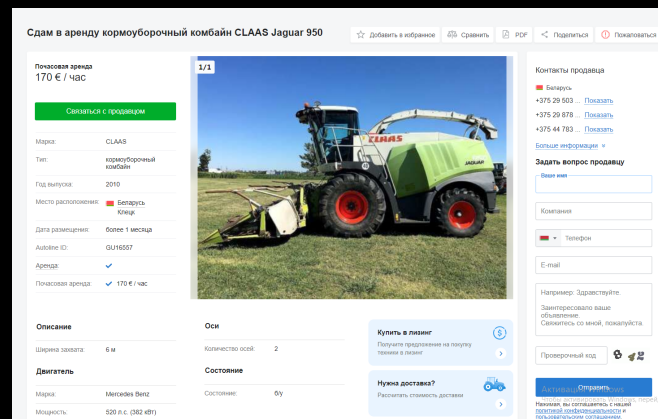
Тип техники и оборудования: Комбайн
Долгосрочная аренда: Да
Возможность выкупа по остаточной стоимости: Нет

Описание

Аренда комбайна кормоуборочного JOHN DEERE
Предлагаем услуги по аренде комбайна кормоуборочного. Аренда почасовая с водителем.

Мы рекомендуем

Активизировать Windows



Сдам в аренду кормоуборочный комбайн CLAAS Jaguar 950

Добавить в избранное Сравнить PDF Поделиться Показать

Почасовая аренда
170 € / час

Связаться с продавцом

Модель: CLAAS
Тип: кормоуборочный комбайн
Год выпуска: 2010
Место расположения: Беларусь, Клеши
Дата размещения: более 1 месяца
Автомобиль ID: 0116507
Аренда:
Почасовая аренда: 170 € / час

Описание

Ширина заготовки: 6 м
Количество осей: 2
Состояние: отличное
Марка: Mercedes Benz
Мощность: 800 л.с. (583 кВт)

Оси

Состояние: отличное

Купить в лизинг
Получите предложение на покупку техники в лизинг

Нужна доставка?
Расчитайте стоимость доставки

Контакты продавца

Беларусь
+375 29 503... Показать
+375 29 878... Показать
+375 44 783... Показать

Больше информации

Задать вопрос продавцу

Связь мне

Компания

Телефон

Э-мэйл

Например: Здравствуйте! Заинтересовало ваше объявление. Связаться со мной, пожалуйста!

Проверочный код

Активизировать Windows

ПРОБЛЕМЫ ПОТРЕБИТЕЛЯ



01

Нет своих кормоуборочных комбайнов

Объём площади посева в одном хозяйстве от 50 до 500 гектар и окупаемость составит 12 лет

03

Дорогостоящая покупка и содержание

Гос. Сельскохозяйственным предприятиям проще и дешевле заказать наши услуги

02

Проблемы сельхоз предприятий

Слабое обновление парка. Площади от 3500 га, а кормоуборочный комбайн старый, слабый или нет денег для ремонта.

Купить новый не могут, потому что:

1. Своих денег нет
2. Лизинг из-за долгов не дают
3. Гос. программы не дают возможности всем желающим обновить технику



РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ



Услуги по уборке

Кормоуборочными комбайнами Krone Big X 700

Считается лучшим комбайном в мире.

Уборка 30-60 га за 1 день одним комбайном
и качественный корм на выходе



KRONE

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ



Покупка 2-х комбайнов

Krone Big X 700 с кукурузной жаткой Easy Collect 750-2

404 502 €

Стоимость 2-х комбайнов



Уборка кукурузы на силос и заготовка сенажа

900 000 € в год



= 18 000 га / год (1 га = 50 €)

Продажа зерна

Хозяйства смогут рассчитывать с нами зерном.

На 30% увеличивается стоимость зерна при продаже в начале года с увеличенным спросом

МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН



Для привлечения клиентов
уже запустили:

1. Таргетированную рекламу
2. Контекстную рекламу
3. Размещаем VIP объявления на досках объявлений

The screenshot shows a website for DIESEL AGRO. The header includes the logo and tagline 'Убираем урожай кукурузы по всей Беларуси', a phone number '+375 (33) 352-00-55', and a 'Заказать звонок' button. The main headline reads 'Уберем ваш урожай кукурузы новым флагманским немецким комбайном «Krone» Big X 2019 года выпуска'. Below this, it states 'Доставка комбайна до ваших полей за 24 часа с момента обращения к нам' and 'Расчитайте стоимость уборки вашего урожая, ответив на 5 простых вопросов'. A prominent yellow button says 'РАСЧИТАТЬ СТОИМОСТЬ ответа на 5 вопросов' with a calculator icon. To the right, three grey boxes list benefits: 'Ваша уборка пройдет точно в срок', 'Доставка и транспортировка комбайна 0 рублей', and 'Вы экономите на топливе с нашим комбайном'. At the bottom, a white banner says 'Ваш урожай убирает лучший комбайн'.

Конкуренты **используют только бесплатные объявления.**

Это не позволяет загрузить технику на весь сезон и вынуждает завышать цены услуг. А клиенты вынуждены обращаться к ним, потому что других вариантов нет.



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ



2 145 360 €

Стоимость компании.
Это чистая прибыль за 3 года

11 месяцев

Окупаемость затрат
после начала оказания услуг



1-Й ГОД

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ В €



РАСХОД

Постоянные	114 000
ФОТ (переменная часть)	10 000
Коммунальные платежи, топливо, логистика	5 000
Маркетинг / Реклама	10 000
Фонд Непредвиденных расходов	10 000
Страховые взносы	7 700
Фонд Развития	5 000
Резервный фонд	5 000
ИТОГО:	166 700

ВЫРУЧКА – 500 000

ПРИБЫЛЬ

Прибыль (EBITDA)	333 300
Налог на прибыль	0 %
Рентабельность продаж (ROS)	67 %
Маржинальный доход	447 300
Маржинальный доход	89 %
ИТОГО:	333 300



2-Й ГОД

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ В €



ВЫРУЧКА – 1 080 000

РАСХОД

Постоянные	136 800
ФОТ (переменная часть)	21 600
Коммунальные платежи, топливо, логистика	10 800
Маркетинг / Реклама	21 600
Фонд Непредвиденных расходов	21 600
Страховые взносы	7 560
Фонд Развития	10 800
Резервный фонд	10 800
ИТОГО:	241 560

ПРИБЫЛЬ

Прибыль (ЕБИТДА)	838 440
Налог на прибыль	0 %
Рентабельность продаж (ROS)	78 %
Маржинальный доход	975 240
Маржинальный доход	90 %
ИТОГО:	838 440



3-Й ГОД

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ В €



РАСХОД

Постоянные	164 160
ФОТ (переменная часть)	25 200
Коммунальные платежи, топливо, логистика	12 600
Маркетинг / Реклама	25 200
Фонд Непредвиденных расходов	25 200
Страховые взносы	8 820
Фонд Развития	12 600
Резервный фонд	12 600
ИТОГО:	286 380

ВЫРУЧКА – 1 260 000

ПРИБЫЛЬ

Прибыль (ЕБИТДА)	973 620
Налог на прибыль	0 %
Рентабельность продаж (ROS)	77 %
Маржинальный доход	1 137 780
Маржинальный доход	90 %
ИТОГО:	973 620

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ



Срок окупаемости проекта (PP), мес.	11			ИТОГО
Показатель	1 год	2 год	3 год	
Прибыль (EBITDA), €	333 300	838 440	973 620	2 145 360
Рентабельность инвестиций (ROI),%	-29 %	102 %	206 %	206 %
Маржинальный доход (прибыль), %	89 %	90 %	90 %	90 %
Рентабельность продаж (ROS),%	67 %	78 %	77 %	77 %

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ИНВЕСТОРА



НЕОБХОДИМО 467 877 € НА ПОКУПКУ 2-Х КОМБАЙНОВ
ДЛЯ ОКАЗАНИЯ УСЛУГ

2020

На 10 000 га

Уже собрано заявок

1 га = 50 €

2021

Договоров планируем заключить:

10 000 га

На уборку кукурузы на силос

8 000 га

На заготовки сенажа из трав

1 га = 60 €

=

1 580 000 €

Валовая выручка

**Возврат инвестиций
в сентябре 2021**

А также дальнейшая
ежеквартальная выплата
дивидендов

РАСХОДЫ ИНВЕСТИЦИЙ



ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЕ

Онлайн реклама: соц.сети, таргет, Google AdWords, Яндекс.Директ и т.п.	3 000
Оффлайн реклама: вывески, указатели, наружная реклама и т.п.	1 000
Брендбук	1 000
Помещение	300
Фирменная спецодежда и наборы инструментов	1 000
Предоплата за комбайн 1 комбайн	202 252
Последняя оплата за 2-й комбайн	202 252
Изменения в устав	25
Юридические услуги	50

ИТОГО: 410 878 €

ПОСТОЯННЫЕ

Аренда	300
ФОТ – только фикс часть	6 000
Програмное обеспечение: CRM, 1С, связь, Сайт	2 200
Административные : бухгалтерия, SEO	300
Другое	700

ИТОГО: 57 000 €
ИЗ РАСЧЁТА ЗА 6 МЕСЯЦЕВ



РИСКИ



НЕ ЗАКЛЮЧИМ НЕОБХОДИМОЕ КОЛИЧЕСТВО ДОГОВОРОВ

01

Наше предложение лучшее на рынке по цене и по условиям расчётов. Новый комбайн оказывает услуги высшего качества. У конкурентов комбайны старые, а цены дороже

02

Конкуренты не используют рекламные каналы. Это не даёт им получить максимальное количество заявок. Они не планируют захватить рынок в отличии от нас



РИСКИ



ПОГОДНЫЕ УСЛОВИЯ НЕ ДАДУТ ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛНИТЬ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРАМ

01

Влиять на погоду никто не может, но купленный комбайн оснащён гидростатическим полным приводом. Это увеличивает проходимость техники даже дождливой осенью. Погода — это форс мажор для любого хозяйства. Решение: увеличивать цены на услуги за срочность и включать 100% предоплату

02

Мы можем оказывать услуги для заготовки кукурузы на карнаж. Это лучший корм с минимальными затратами на логистику и закладку. При этом скорость уборки увеличивается и простои сокращаются



РИСКИ



СДЕЛАЛИ РАБОТУ, А **ЗАКАЗЧИК НЕ ОПЛАТИЛ УСЛУГУ**

В Diesel Agro прописаны правила работы с клиентами, основанные на опыте работы. Одно из них гласит: "Мы оказываем услуги только за оплаченный объём работ». Это правило исключает факт неоплаты, т.к. не даёт заказчику стать нашим дебитором



КОМАНДА



Сергей Касьянов — CEO

Николай Касьянов — Директор

Роман Алиев — Советник отдела маркетинга

Павел Саванович — Лидогенерация

Михаил Асмыкович — Ответственный за работу комбайна



4 ПРИЧИНЫ УСПЕХА



01 Бизнес-модель
уже работает

В России и Украине

02 Уже есть
реальные заявки

> 5 000 га

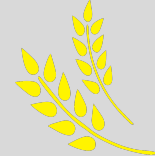
03 Будет работать
высокопроизводи-
тельная техника

04 3 услуги
за один год

Заготовка: силоса, сенажа, карнажа

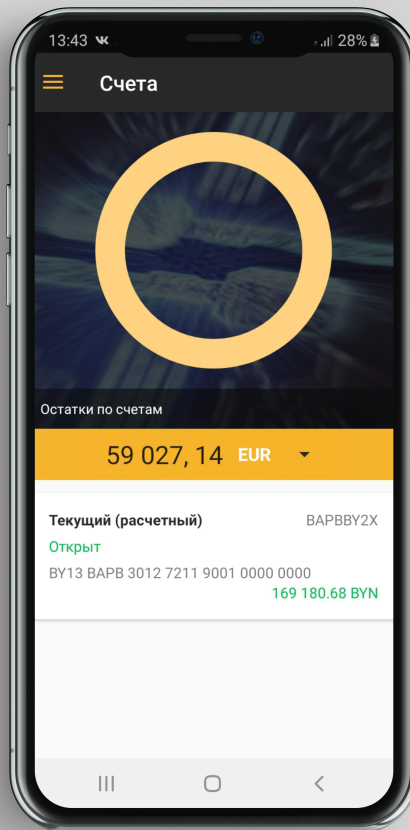


ПРЕДОПЛАТЫ



59 027 €

Уже собрано
предоплат



КОНТАКТЫ



+375 29 217 95 09



mr.kasyanow



s.vip.7000@gmail.com



S.v.kasyanoff